

证券代码：300308

证券简称：中际旭创

公告编号：2025-031



# 中际旭创股份有限公司

## 2024 年度报告摘要

2025 年 04 月

## 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

普华永道中天会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：不适用

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 1,104,700,524 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 5 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

## 二、公司基本情况

### 1、公司简介

股票简称	中际旭创	股票代码	300308
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	中际装备		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王军	王少华	
办公地址	山东省龙口市诸由观镇驻地	山东省龙口市诸由观镇驻地	
传真	0535-8573360	0535-8573360	
电话	0535-8573360	0535-8573360	
电子信箱	zhongji300308@zj-innolight.com	zhongji300308@zj-innolight.com	

## 2、报告期主要业务或产品简介

公司主营业务为高端光通信收发模块的研发、生产及销售，产品服务于云计算数据中心、数据通信、5G 无线网络、电信传输和固网接入等领域的国内外客户。公司注重技术研发，并推动产品向高速率、小型化、低功耗、低成本方向发展，为云数据中心客户提供 100G、200G、400G、800G 和 1.6T 的高速光模块，为电信设备商客户提供 5G 前传、中传和回传光模块，应用于城域网、骨干网和核心网传输光模块以及应用于固网 FTTH 光纤接入的光器件等高端整体解决方案，在行业内保持了出货量和市场份额的领先优势。

### (一) 主要产品

产品系列	产品外观	产品特性	应用场景
1.6T OSFP		拥有全面的 1.6T OSFP224 DR8 以及 2xFR4 等系列光模块产品；并在业界率先推出 1.6T-DR8 OSFP224 LPO。该系列产品光口采用 8x200G 设计。1.6T 产品继承双平台设计方案：EML 平台以及硅光平台。该系列产品符合 IEE802.3df 和 OSFP1600 MSA 标准，支持 CMIS5.x。	主要应用于 1.6T 以太网、数据中心和云网络。
800G OSFP		拥有全面的 800G OSFP 光模块产品组合，包括 8x100G 和 4x200G 两种架构方案，除了传统的 EML 设计，还采取了以硅光为基础的的方案来满足 10km 以内的传输需求。该系列的产品符合 IEE802.3ck 和 OSFP MSA 标准，并支持 CMIS5.x。	主要应用于 800G 以太网、数据中心和云网络。
800G QSFP-DD		拥有全面的 800G QSFP112-DD 光模块产品组合，除了传统的 EML 设计，还采取了以硅光为基础的的方案来满足 10km 以内的传输需求。该系列的产品符合 IEE802.3ck 和 QSFP-DD 800 MSA 标准，并支持 CMIS5.x。	主要应用于 800G 以太网、数据中心和云网络。
400G QSFP-DD		拥有全面的 400G QSFP56-DD 光模块产品组合，该系列的产品符合 IEEE 802.3bs 和 QSFP-DD MSA 标准。	主要应用于 400G 以太网、数据中心和云网络。
400G OSFP		拥有全面的 400G OSFP 光通信模块产品组合，包括 8x50G 和 4x100G 两种架构方案。该系列的产品符合 IEEE 802.3bs 和 OSFP MSA 标准。	主要应用于 400G 以太网、数据中心和云网络。
100G QSFP28 Single Lambda		该系列的产品符合 IEEE 802.3bm, IEEE 802.3cd 和 QSFP28 MSA 标准，具有小型化、低功耗和高速率的特点。	主要应用于 100G 以太网。

100G QSFP28		<p>包括 SR4, SR4 CPRI, AOC, AOC 100G-4×25G, CWDM4, eCWDM4, eCWDM4 ET PSM4, PSM4 pigtail, LR4 Ethernet 和 ER4 Lite 系列, 该系列产品采用 LC 或 MPO 光口, 兼容 IEEE802.3bm, SFF-8636 等标准; 具有功耗低、体积小、速率高等特性, 有利于数据中心增加容量、提高端口密度和降低功耗。</p>	<p>主要应用于 100G 数据中心内部网络、数据中心互联、城域网络等环境, 也可应用于 5G 无线网络。</p>
-------------	---	--	---

## (二) 经营模式

### 1、采购模式

公司生产的高速光通信模块产品所需原材料主要包括光器件、集成电路芯片以及结构件等, 高速光模块产品生产的能源消耗主要为电力。为保证生产光通信模块的质量, 公司在原材料采购环节制定了严格的供应商选择及采购控制程序。具体来说, 供应商的选择包括新供应商遴选、合格供应商的管理两个方面, 采购控制程序主要包括采购计划、采购跟踪以及验收入库等主要流程。

### 2、生产模式

光通信模块作为非终端产品, 主要为下游客户提供零件, 产品具有一定的标准性, 可以进行批量生产。对于下游客户的某些定制化要求, 公司也能提供个性化的产品设计及制造。在生产模式上, 公司主要是采取“以销定产”的生产模式, 公司的生产会根据下游客户的订单由计划部门做出安排, 主要的生产流程包括生产计划编制、生产计划执行调整及追踪、物料追踪等。

### 3、销售模式

高速光通信模块产品技术集成度较高, 作为下游产品的核心零部件, 对下游产品的性能起到至关重要的作用, 因而, 下游客户往往倾向于与上游厂商建立直接、稳定的合作关系。销售模式包括直接销售和代理销售, 但以直接销售模式为主, 即直接面向下游客户进行技术和产品推介、签订合同并交付、提供售后技术支持与服务。在客户开拓上, 作为供应商公司通常需要通过客户的供应商认证和产品代码认证程序, 即公司满足相应的资质认证、客户的实地考察等程序, 成为下游客户的合格供应商, 并在此基础上, 使公司的相应产品获得客户的产品代码认证。公司的光模块产品以技术优良、性能稳定、供应可靠等特性获得了下游客户的认可, 与全球领先的云数据中心客户和国内外主流通信设备厂商形成了长期稳定的合作关系。

### 4、研发模式

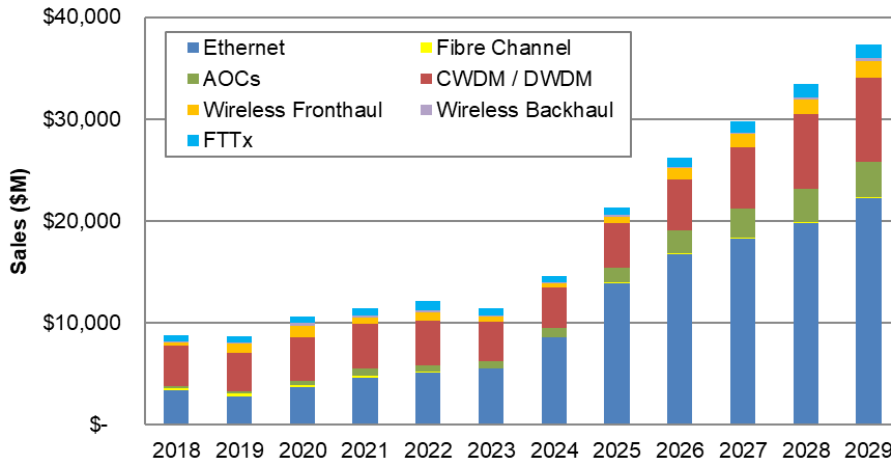
公司设有光电技术部、产品开发部、增值工程部、项目运营部和综合管理部, 每个部门又下设若干研究组/工作室, 共同构建了完善的技术平台和产品线, 为公司提供了较强的自主创新能力。公司研发部门以良好的待遇和优质的条件吸引人才进行新技术的共同研发, 并通过参加委外培训、学历教育等培训, 提升了公司的管理、销售、工艺技术及产品研发人员的管理水平和知识素养。在公司爱才、培

才、用才的用人机制激励下，公司员工的工作积极性和创新动能被充分激发。他们通过自主研发新工艺、开发新产品，改进了产品质量，降低了生产成本，提高了公司的盈利能力，进而满足了公司生产经营的需要，在各类产品研发生产方面拥有多项核心技术。为保持公司核心竞争力，避免技术流失，公司采取了严密的技术保护措施，并在实践中取得了良好效果。

**(三) 行业发展情况**

根据 Lightcounting 预测，光模块的全球市场规模在 2024-2029 年或将以 22% 的 CAGR 保持增长，2029 年有望突破 370 亿美元。背后的主要增长动力是 AI 集群应用对以太网光收发器的强劲需求，以及云服务厂商对其密集波分复用（DWDM）网络的升级等。

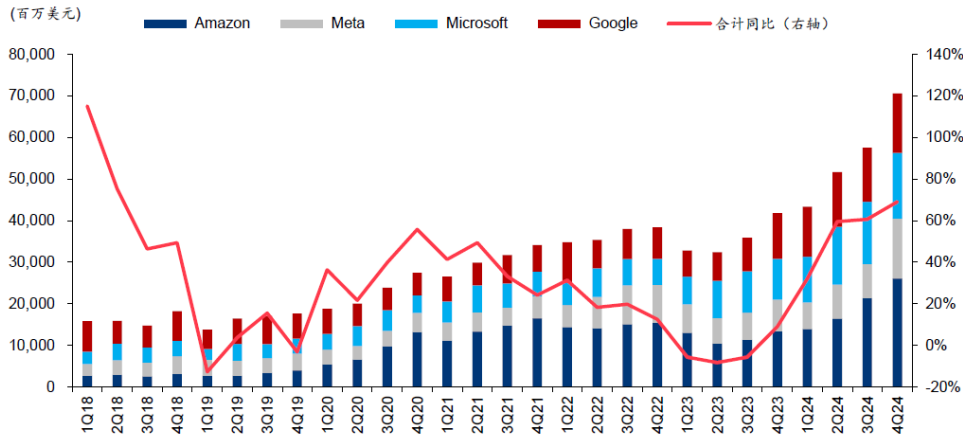
**图 1：全球光模块细分市场及预测（百万美元）**



资料来源：Lightcounting

2024 年 Q4 单季度，微软、Meta、谷歌、亚马逊四家公司合计资本支出同比提升 69% 至 706 亿美元。根据 Factset 一致预期，2025 年四家公司的合计资本开支预计将同比增长 37% 至 3055 亿美元。

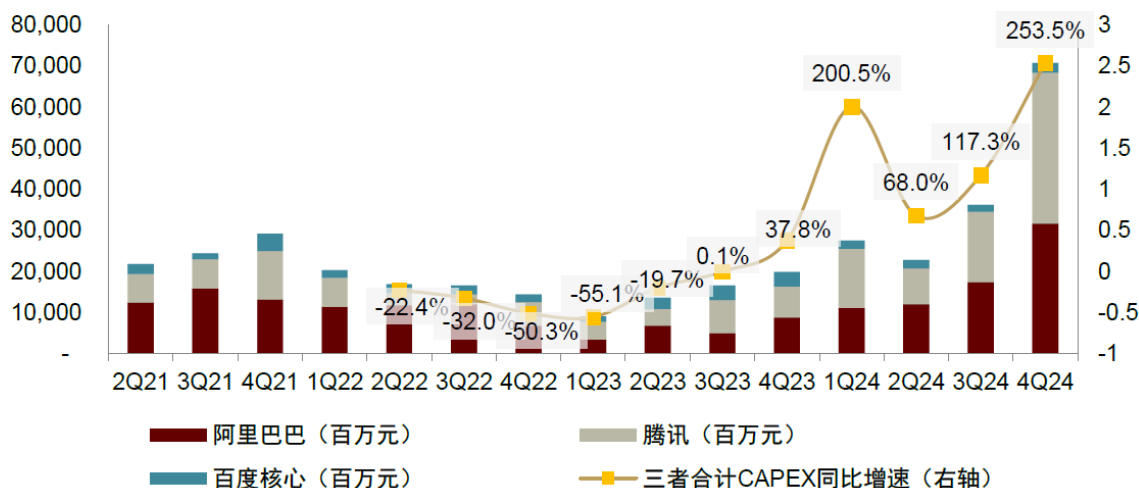
**图 2：2024Q4 海外云巨头（前 4）资本开支（百万美元）**



数据来源：Bloomberg，华泰研究

2024 年 Q4 国内三大互联网厂商（阿里巴巴、腾讯、百度）合计 CAPEX 为 707 亿元，同比增速 253.50%。近年来国内互联网厂商逐步加大对 AI 相关业务的投入，并加快将 AI 技术整合进其原有业务，对 AI 基础设施建设的重视程度日益提高，由此推动了其资本开支的大幅增长。

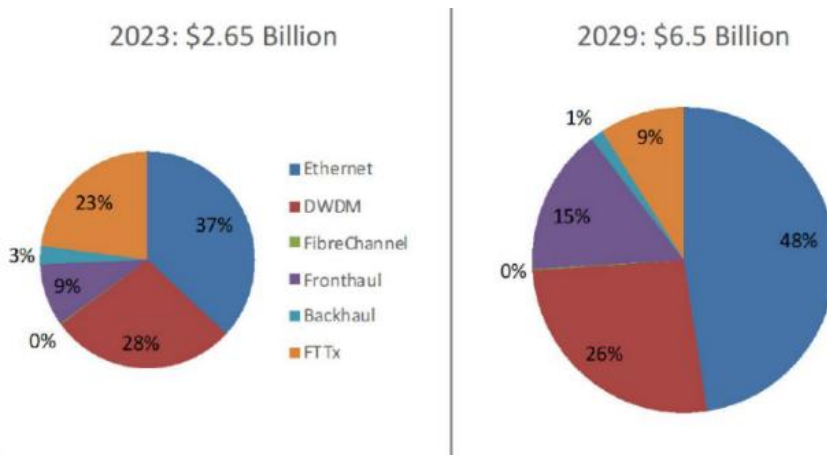
图 3：国内头部云厂商资本开支及同比增速



数据来源：中金公司研究部

近年来政策层面对算力产业链不断加码，也助推数字经济蓬勃发展，随着国产芯片能力、大模型能力的提升、人工智能应用的发展，国内算力基础设施建设蓄势待发。光模块作为算力环节中国产化程度高，技术储备前沿的核心产品，在算力持续升级及需求大幅增长等因素的驱动下，将迎来快速增长。据 Lightcounting 预计，2029 年中国光模块市场规模有望达 65 亿美元。

图 4：中国光模块细分市场规规模及预测



数据来源：Lightcounting

#### (四) 行业竞争格局及公司竞争地位

##### 1、行业竞争格局

近年来，随着光通信行业的快速发展，光通信模块行业的竞争格局发生了深刻的变化，其主要呈现

出以下特点：从数据中心的大规模需求来看，随着光模块的可靠性要求提高、迭代周期缩短，带来行业技术门槛有望显著提升，光模块头部厂商产品的高度可靠性、领先的研发实力及交付能力等优势将进一步凸显，行业集中度有望进一步提高。在产品形态持续升级过程中，能紧跟客户研发步伐，率先进入客户供应链，提前锁定客户需求的光模块厂商能够在产品代际更迭时率先享受红利。

## 2、公司行业地位

中际旭创集高端光通信收发模块的研发、设计、封装、测试和销售于一体，为云数据中心客户提供 100G、200G、400G、800G 和 1.6T 等高速光模块，为电信设备商客户提供 5G 前传、中传和回传光模块以及应用于骨干网和核心网传输光模块等高端整体解决方案。凭借行业领先的技术研发能力、低成本产品制造能力和全面交付能力等优势，公司赢得了海内外客户的广泛认可，并保持了市场份额的持续成长。在 Lightcounting 发布的 2023 年度光模块厂商排名中，中际旭创排名全球第一。中际旭创作为光模块领域的领先者，未来将继续提升核心竞争力，实现高效创新，并及时响应市场需求，推出满足客户需求的光模块解决方案。

图 5:前十大光模块厂商

Ranking of Top 10 Transceiver Suppliers				
2016	2018		2022	2023
Finisar	Finisar	1	Innolight &	Innolight
Hisense	Innolight	2	Coherent (tie)	Coherent
Accelink	Hisense	3	Cisco (Acacia)	Huawei(HiSilicon)
Acacia	Accelink	4	Huawei(HiSilicon)	Cisco (Acacia)
FOIT (Avago)	FOIT (Avago)	5	Accelink	Accelink
Oclaro	Lumentum/Oclaro	6	Hisense	Hisense
Innolight	Acacia	7	Eoptolink	Eoptolink
Sumitomo	Intel	8	HGG	HGGenuine
Lumentum	AOi	9	Intel	Source Photonics
Source Photonics	Sumitomo	10	Source Photonics	Marvell

资料来源：Lightcounting

## 3、主要会计数据和财务指标

### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2024 年末	2023 年末	本年末比上年末增减	2022 年末
总资产	28,866,276,555.26	20,006,747,461.32	44.28%	16,556,988,219.94

归属于上市公司股东的净资产	19,133,887,012.66	14,261,022,312.40	34.17%	11,945,213,666.26
	2024 年	2023 年	本年比上年增减	2022 年
营业收入	23,862,159,738.37	10,717,984,471.03	122.64%	9,641,794,766.08
归属于上市公司股东的净利润	5,171,485,967.85	2,173,527,747.77	137.93%	1,223,990,866.18
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	5,068,356,338.29	2,123,669,234.59	138.66%	1,037,414,632.71
经营活动产生的现金流量净额	3,164,582,957.85	1,897,126,918.71	66.81%	2,448,940,873.28
基本每股收益（元/股）	4.72	2.00	136.00%	1.10
稀释每股收益（元/股）	4.63	1.97	135.03%	1.10
加权平均净资产收益率	31.23%	16.58%	14.65%	10.28%

## (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	4,842,546,924.23	5,956,047,261.52	6,514,007,634.40	6,549,557,918.22
归属于上市公司股东的净利润	1,009,266,297.74	1,349,154,753.68	1,394,238,118.73	1,418,826,797.70
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	990,216,569.13	1,342,692,250.91	1,384,794,037.07	1,350,653,481.18
经营活动产生的现金流量净额	650,503,647.23	317,597,872.72	347,764,773.70	1,848,716,664.20

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

## 4、股本及股东情况

### (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	136,277	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	193,664	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			



山东中际投资控股有限公司	境内非国有法人	11.32%	126,940,135.00	0.00	质押	16,520,000.00
王伟修	境内自然人	6.22%	69,731,451.00	0.00	不适用	0.00
香港中央结算有限公司	境外法人	6.09%	68,289,061.00	0.00	不适用	0.00
苏州益兴福企业管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	4.45%	49,846,954.00	0.00	质押	10,239,076.00
苏州云昌锦企业管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.37%	26,567,562.00	0.00	质押	4,088,000.00
中国工商银行股份有限公司—易方达创业板交易型开放式指数证券投资基金	其他	2.15%	24,107,617.00	0.00	不适用	0.00
Lumiza Limited	境外法人	1.37%	15,415,548.00	0.00	不适用	0.00
中国工商银行股份有限公司—华泰柏瑞沪深 300 交易型开放式指数证券投资基金	其他	1.37%	15,404,251.00	0.00	不适用	0.00
中国建设银行股份有限公司—易方达沪深 300 交易型开放式指数发起式证券投资基金	其他	0.95%	10,670,750.00	0.00	不适用	0.00
中际旭创股份有限公司—第三期员工持股计划	其他	0.94%	10,505,687.00	0.00	不适用	0.00
上述股东关联关系或一致行动的说明	<p>截至报告期末，前 10 名股东中，山东中际投资控股有限公司与王伟修先生为一致行动人，苏州益兴福企业管理中心（有限合伙）与苏州云昌锦企业管理中心（有限合伙）为一致行动人。除此之外，公司未知上述股东之间是否存在关联关系或是一致行动人。</p> <p>公司前十名股东中未列示公司回购专用账户，截至报告期末中际旭创股份有限公司回购专用证券账户持有公司股份 16,465,985 股，该等股份已于 2025 年 3 月 5 日注销完成。</p>					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

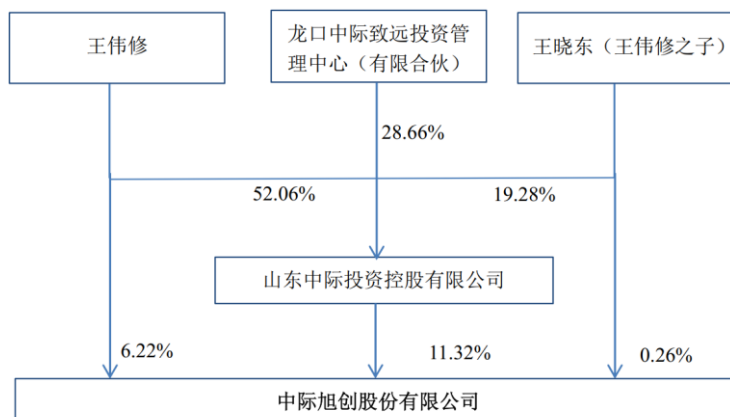
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

## （2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

## 三、公司经营情况

报告期内，公司实现营业收入 238.62 亿元，同比增长 122.64%；实现营业利润 60.50 亿元，同比增加 142.57%；归属于上市公司股东的净利润 51.71 亿元，同比增加 137.93%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 50.68 亿元，同比增加 138.66%；经营活动产生的现金流量净额 31.65 亿元，同比增加 66.81%。截至 2024 年末，公司总资产 288.66 亿元，与上年度末相比增加 44.28%；总负债 85.73 亿元，与上年度末相比增长 63.86%；净资产 202.93 亿元，与上年度末相比增加 37.35%；资产负债率 29.70%。

报告期内，得益于 800G/400G 等高端产品出货比重的快速增加、产品结构不断优化以及持续的降本增效，公司产品毛利率、净利润率进一步得到提升。

报告期内，公司持续推进募集资金建设项目“铜陵旭创高端光模块生产基地项目”的进展，同时变更募集资金投资项目“苏州旭创高端光模块生产基地项目”，并将该项目剩余的 44,608.08 万元（具体以资金转出当日银行结息余额为准）建设新增“铜陵旭创高端光模块产业园三期项目”，将进一步提升公司高端产品产能，为保障客户在高端光模块技术迭代和规模上量、保持公司在行业内的竞争优势奠定了坚实的基础。

报告期内，为进一步实施业务体系整合，优化公司内部资源，基于整体战略以及优化提升管理效率的考量，公司将苏州旭创持有的 TeraHop Pte. Ltd. 以股权划转方式划转至苏州泰跃，TeraHop Pte 仍主要负责海外业务；同时，公司受让全资子公司苏州旭创持有的成都智禾 100% 股权，成都智禾负责统合国内市场业务。

报告期内，公司持续推进限制性股票激励计划和员工持股计划，完成了第三期员工持股计划第一个锁定期的股份解锁、第二期限制性股票激励计划首次授予部分第三个归属期的股份归属以及预留部分第二个归属期的股份归属，同时根据《中际旭创第三期限限制性股票激励计划（草案修订稿）》的规定以及 2023 年第四次临时股东大会的授权，确定以 2024 年 11 月 7 日为授予日，向 75 名激励对象授予 112.00 万股限制性股票。公司股权激励计划及员工持股计划的实施有利于公司建立和完善劳动者与所有者的利益共享机制，实现公司、股东和员工利益的一致性。

#### 四、重要事项

不适用

中际旭创股份有限公司

法定代表人：刘 圣

2025 年 04 月 21 日